

Anti-marketing Use of Tobacco and Prioritizing Strategies Using Multi-criteria Decision-making Techniques

Meisam Shirkhodaei

*Corresponding author, Associate Prof. of Business Management, Faculty of Economics and Administrative Sciences, University of Mazandaran, Babolsar, Iran. E-mail: shirkhodaie@umz.ac.ir

Hamidreza Fallah Lajimi

Assistant Prof. in Industrial Management, Faculty of Economics and Administrative Sciences, University of Mazandaran, Babolsar, Iran. E-mail: h.fallah@umz.ac.ir

Maryam Fazlollahtabrizi

M.Sc. of Business Management, Faculty of Economics and Administrative Sciences, University of Mazandaran, Babolsar, Iran. E-mail: mfazlollahtabrizi@umz@yahoo.com

Abstract

Objective: The purpose of this research is to identify anti-marketing strategies and ultimately to prioritize solutions using multi-criteria decision-making techniques.

Methods: This research is a hybrid combination of exploratory type consisted of both qualitative and quantitative stages in which a semi-structured interview has been conducted with ten experts as key informants on social harm. The statistical population of this research consists of the experts of Mazandaran University. Identifying smoking anti-marketing strategies in a quantitative stage, using BWM and Multi More questionnaires, anti-marketing strategies were prioritized via Excel and LINDO software.

Results: The results from this study indicate that social factors are the most important factor influencing tobacco use among students. And, in the meantime, the family has the greatest role, because young people and adolescents are influenced by their family, which is considered to be a reference group for them and their relationship is closer together.

Conclusion: The best way to tackle smoking tendency is to change attitude. This is because; smoking has to be regarded as a social factor that involves the entire community, not the individual.

Keywords: Anti-marketing, Multi-criteria decision making, Multi Moora, The best & worst method, Using of Tobacco.

Citation: Shirkhodaei, M., Fallah Lajimi, H., & Fazlollahtabrizi, M. (2018). Anti-Marketing Use of Tobacco and Prioritizing Strategies Using Multi-criteria Decision-making Techniques. *Journal of Business Management*, 10(3), 547-566. (in Persian)

ضدبازاریابی مصرف دخانیات و اولویت‌بندی راهکارها با استفاده از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چند معیاره

میثم شیرخدایی

* نویسنده مسئول، دانشیار گروه مدیریت بازرگانی، دانشکده علوم اقتصادی و اداری، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران. رایانامه: shirkhodaie@umz.ac.ir

حمیدرضا فلاح لاجیمی

استادیار گروه مدیریت صنعتی، دانشکده علوم اقتصادی و اداری، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران. رایانامه: h.fallah@umz.ac.ir

مریم فضل‌الله تبار لداری

کارشناس ارشد مدیریت بازرگانی، دانشکده علوم اقتصادی و اداری، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران. رایانامه: mfazlollahtabar_umz@yahoo.com

چکیده

هدف: هدف از این پژوهش شناسایی راهکارهای ضدبازاریابی و اولویت‌بندی این راهکارها با استفاده از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چندمعیاره است.

روش: این پژوهش به صورت آمیخته ترکیبی از نوع اکتشافی در دو مرحله کیفی و کمی از طریق مصاحبه نیمه ساختاریافته با ده نفر از خبرگان به عنوان مطلعان کلیدی در زمینه آسیب‌های اجتماعی صورت گرفته و جامعه آماری آن خبرگان دانشگاه مازندران است. پس از شناسایی راهکارهای ضدبازاریابی مصرف دخانیات در مرحله کمی، با استفاده از پرسشنامه‌های BWM و مولتی مورا به اولویت‌بندی راهکارهای ضدبازاریابی در نرم‌افزارهای LINDO و Excel پرداخته شده است.

یافته‌ها: یافته‌های پژوهش حاکی از آن است که عوامل اجتماعی مهم‌ترین عامل گرایش دانشجویان به مصرف دخانیات است و در این میان، خانواده بیشترین نقش را دارد؛ زیرا جوانان و نوجوانان تحت تأثیر خانواده خود قرار می‌گیرند، برای آنان گروه مرجع محسوب می‌شود و ارتباطشان با هم بیشتر است.

نتیجه‌گیری: نتایج تجزیه و تحلیل داده‌ها نشان داد بهترین راهکار برای مقابله با گرایش به مصرف دخانیات تغییر نگرش است؛ زیرا مسئله دخانیات باید عامل اجتماعی در نظر گرفته شود، مسئله‌ای که کل افراد جامعه را درگیر می‌کند؛ نه به مثابه عامل فردی که تنها یک فرد با آن درگیر است. بنابراین، تغییر نگرش می‌تواند راهکار مناسبی برای مقابله با گرایش به مصرف دخانیات باشد.

کلیدواژه‌ها: تصمیم‌گیری چندمعیاره، روش بهترین - بدترین، ضدبازاریابی، مصرف دخانیات، مولتی مورا.

استناد: شیرخدایی، میثم؛ فلاح لاجیمی، حمیدرضا؛ فضل‌الله تبار لداری، مریم (۱۳۹۷). ضدبازاریابی مصرف دخانیات و اولویت‌بندی راهکارها با استفاده از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چند معیاره. *فصلنامه مدیریت بازرگانی*، ۱۰(۳)، ۵۴۷-۵۶۶.

مقدمه

مسئله گرایش به مصرف دخانیات اعم از سیگار و قلیان، مشکل عمدۀ اجتماعی است که علاوه بر عوارض جسمی و روانی برای فرد، سلامت جامعه را از نظر اجتماعی، سیاسی، اقتصادی و فرهنگی تهدید می‌کند (طارمیان، ۱۳۸۹). به طور کلی گرایش به مصرف دخانیات، زمینه و مقدمه اعتیاد به سایر مواد مخدر است. امروزه اثرهای نامطلوب دخانیات بر بدن بیش از پیش محرز شده و هرگز مصرف دخانیات برای سلامت شخص مفید تشخیص داده نشده است (ریگاتی، لی و کسلر، ۲۰۰۰). از آنجا که در حال حاضر جوانان دانشجو در صد عمدۀ از جمعیت کشور را تشکیل می‌دهند و بر اساس گزارش‌های دریافت شده و مشاهدات عینی از مناطق مختلف آموزشی کشور، مصرف دخانیات میان دانشجویان رواج پیدا کرده است و همچنین با توجه به اینکه دانشجویان به عنوان قشر تحصیل کرده، الگوی جامعه در نظر گرفته می‌شوند، این مسئله که نوعی معضل و آسیب اجتماعی است، سلامت دانشجویان را تهدید می‌کند و هشداری به مسئولان اجتماعی است (اراضی، حسینی و رحیمزاده، ۱۳۹۲ و ناظمی، چمن و داوردوست، ۱۳۹۱). مطالعه گرایش به مصرف دخانیات در دانشجویان اهمیت ویژه‌ای دارد؛ زیرا نقش الگویی دانشجویان نسبت به جوان‌ترها، می‌تواند در افزایش یا کاهش مصرف دخانیات در سطح جامعه تأثیرگذار باشد (ریگاتی و همکاران، ۲۰۰۰ و دیوسالار، نخعی و امینی، ۱۳۸۶). گسترش پرشتاب گرایش به مصرف دخانیات و مشکلات و پیامدهای زیانبار آن، مانند بی‌انگیزگی و افت تحصیلی، بیماری‌های جسمی و روانی و احساس بی‌هویتی (کوپر، ۲۰۰۲ و پرکینز، ۲۰۰۲)، ضرورت برنامه‌ریزی و تدوین راهکارهای مداخله‌ای پیشگیرانه در دانشگاه‌ها را دوچندان می‌کند (طارمیان، بوالهری، پیروی و قاضی طباطبایی، ۱۳۸۶). یکی از روش‌های بازاریابی اجتماعی که بازاریابان در پیش گرفته‌اند، اقدامات مربوط به فعالیت‌های ضدبازاریابی است. ضدبازاریابی یک محصول یا یک رفتار، تلاشی برای دلسُر کردن دائمی یا موقت همه یا طبقه خاصی از مصرف‌کنندگان است (وال، ۲۰۰۷). هدف از اجرای این پژوهش، اولویت‌بندی راهکارهای ضدبازاریابی گرایش به مصرف دخانیات با استفاده از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چند معیاره است تا بر این اساس بهترین و مطلوب‌ترین راهکار ضدبازاریابی از دیدگاه متخصصان و خبرگان مشخص شود. در این نوشتار، ابتدا پس از بررسی ادبیات پژوهش، عواملی که سبب می‌شوند جوانان و نوجوانان و به ویژه دانشجویان به مصرف دخانیات گرایش پیدا کنند، شناسایی شدند؛ سپس با برگزاری مصاحبه نیمه ساختاریافته، راهکارهای ضد بازاریابی گرایش به مصرف دخانیات مشخص شد و در نهایت با استفاده از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چندمعیاره این عوامل و راهکارها اولویت‌بندی شدند.

ادبیات و پیشینه تحقیق

در زمینه گرایش به مصرف دخانیات و عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف، پژوهش‌های بسیاری انجام شده است. در این بخش ضمن بررسی آنها به پژوهش‌های مشابه گذشته اشاره خواهد شد.

گرایش به مصرف دخانیات

ابتدا نیاز است واژه مصرف تعریف و بررسی شود. مصرف در لغت به معنای خرج کردن است، اما در اصطلاح اقتصادی تعریف‌های گوناگونی برای آن ارائه شده است. مصرف عبارت است از ارزش‌های پولی کالاها و خدماتی که به وسیله افراد

خریداری و تهیه می‌شود (کلانتری، ۱۳۸۸). اصطلاح گرایش از دیدگاه روان‌شناسان معنای متفاوتی دارد. به ترکیبی از شناخت‌ها، احساس‌ها و آمادگی‌ها برای عمل کردن نسبت به چیز معینی را گرایش به آن چیز می‌گویند (جعفریان، ۱۳۸۷). در تعریف دیگری از مجیدپور، حمیدزاده اربابی، عباسقلی زاده و صالحی (۱۳۸۴)، گرایش سیستمی از واکنش‌های ارزیابی‌کننده بوده و مبتنی بر اعتقادها و چارچوب‌هایی است که براساس آنها این ارزیابی انجام می‌گیرد. این چارچوب‌ها و پایه‌های ارزیابی‌کننده، در دوران‌های مختلف شکل‌گیری شخصیت در خانواده و در جامعه به وجود می‌آید. بنابراین، گرایش تمایل فرد نسبت به پدیده‌های محیطی تعریف می‌شود و یکی از گرایش‌های جوانان و بهویژه دانشجویان، گرایش نسبت به مصرف دخانیات است. گرایش به مصرف دخانیات یکی از معضلات جامعه امروزی، بهخصوص نسل جوان است (بازاریان، رجائی و افسری، ۱۳۹۳؛ ریگاتی لی و کسلر، ۲۰۰۰).

گرایش به مصرف دخانیات یکی از جدی‌ترین معضلات بشری و یکی از پیچیده‌ترین پدیده‌های انسانی است که بررسی آن به تحلیل پایه‌ها و بنیان‌های جامعه انسانی نیاز دارد و برای پیشگیری از آن باید نظریه‌های متعددی را در رشته‌های علمی مختلف و تکنیک‌های متنوع به کار برد (علایی خرایم و همکاران، ۱۳۹۰). گرایش به دخانیات و وابستگی به مصرف آن، یکی از عادت‌هایی است که استعمارگران بین‌المللی به دلیل تبلیغات وسیع به منظور ایجاد ارزش‌های کاذب برای مصرف‌کنندگان به جوامع تحمیل کرده‌اند و بر اثر ناآگاهی افراد و بدون توجه به ضرر و زیان‌های اقتصادی، اجتماعی، سیاسی و بهداشتی آن، روز به روز توسعه و رواج بیشتری پیدا کرده است (ناظمی و همکاران، ۱۳۹۱ و مجیدپور و همکاران، ۱۳۸۴). سال‌هاست درباره این مسئله که چرا گروهی از نوجوانان و جوانان به سمت مصرف دخانیات می‌روند و گروهی دیگر به این سمت کشیده نمی‌شوند، بحث می‌شود.

بر اساس مطالعات بسیاری که روی وابستگی‌های اجتماعی افراد، آموزه‌های اجتماعی کسب شده در جامعه، روابط بین فردی و مهارت‌های ارتقا‌یافته انجام شده، محققان مهم‌ترین عوامل شروع مصرف مواد دخانی را این گونه بر شمردند: مصرف دخانیات توسط والدین یا دوستان صمیمی؛ نداشتن اعتماد به نفس یا کافی نبودن آن؛ نگرش مثبت به مصرف دخانیات؛ مشغولیت‌های ذهنی و سایر نگرش‌های خطرساز؛ نداشتن مهارت «نه گفتن»؛ اضطراب و خلق و خوی افسرده (چینیان و همکاران، ۱۳۸۹؛ ناظمی و همکاران، ۱۳۹۱؛ وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی معاونت بهداشتی، ۱۳۹۴). مواردی که نوجوانان و جوانان را به سمت مصرف دخانیات سوق می‌دهد و جزئی از ترفندهای صنایع دخانی برای جذب مصرف‌کننده بیشتر است، عبارت‌اند از: احساس جذاب‌شدن، در کانون توجه قرار گرفتن، مستقل‌شدن، بزرگ‌شدن، اجتماعی‌شدن، پذیرفته شدن توسط همسالان (فشار همسالان)، الگو گرفتن از هنرپیشه‌ها، باورهای غلط (برای مثال، سیگار کشیدن موجب رفع عصبانیت، رفع خستگی، رفع دلشوره و اضطراب، تقویت ذهن و هضم غذا می‌شود)، ساده‌انگاری درباره مصرف قلیان به عنوان یک ماده دخانی کم خطرتر از سیگار.

باید توجه داشت که عبارات فربیکارانه‌ای همچون «سیگار سبک یا لايت»، «تون میوه‌ای» یا «قلیان برای آب درمانی است»، هیچ‌یک از مضرات مواد دخانی را کاهش نمی‌دهد، بلکه حتی فرد را به مصرف بیشتر بدون توجه به آثار مضر آن تشویق می‌کند و در نهایت به صدمات بیشتری منجر می‌شود (چینیان و همکاران، ۱۳۸۹).

عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات

گرایش یعنی نوعی آمادگی ذهنی و عصبی که از طریق تجربه سازمان می‌یابد و تأثیر هدایتی یا پویا بر فرد می‌گذارد (فروزانفر، ۱۳۸۶). گرایش به معنای مجموعه‌ای از تمایل‌ها، عقیده‌ها و انتقادهای یک فرد نسبت به پدیده‌های محیط خود است که این مجموعه طی زمان در پی تأثیرات محیطی (مانند تربیت) و تجربه (به معنای وسیع آن) شکل می‌گیرد و کمابیش دارای قوام و دوام است. گرایش به مصرف دخانیات رفتاری است که از سنین نوجوانی و جوانی آغاز می‌شود، این رفتار تحت تأثیر عوامل مختلفی بروز می‌کند که از آن جمله می‌توان به عوامل اجتماعی، فردی، فرهنگی و روانی اشاره کرد (حیدری، رمضان خانی و مسجدی، ۱۳۸۹). در جدول ۱ عوامل گرایش به مصرف دخانیات و شاخص‌های مرتبط به هر عامل مشاهده می‌شود.

جدول ۱. عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات و شاخص‌های مرتبط با آن

| بعاد | شاخص | محقق (سال) |
|------|---------------------|--|
| پوشش | گروه‌های مرتع | رمضانی و همکاران (۱۳۸۹) |
| پوشش | خانواده | بازیان و همکاران (۱۳۹۳)؛ رمضانی و همکاران (۱۳۸۹)؛ عرفی و امین‌زاده (۱۳۹۰)؛ ترقی‌جاه، حمدیه و یعقوبی (۱۳۸۹)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ عرفیان (۱۳۸۷)؛ فروزانفر (۱۳۸۶)؛ بونار و همکاران (۲۰۱۴) |
| پوشش | دستان | رمضانی و همکاران (۱۳۸۹)؛ مجیدپور و همکاران (۱۳۸۴)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ ترقی‌جاه و همکاران (۱۳۸۹)؛ عرفیان (۱۳۸۷)؛ فروزانفر (۱۳۸۶) |
| پوشش | وظیفه و نقش اجتماعی | مجیدپور و همکاران (۱۳۸۴)؛ علایی خرابی و همکاران (۱۳۹۰)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ عرفیان (۱۳۸۷)؛ فروزانفر (۱۳۸۶)؛ علایی خرابی و همکاران (۱۳۹۰)؛ ریگاتی، لی و کسلر (۲۰۰۶)؛ یان، اسکانیگر و لاوش (۲۰۱۲) |
| پوشش | سن و مرحله زندگی | رمضانی و همکاران (۱۳۸۹)؛ ترقی‌جاه و همکاران (۱۳۸۹)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ بان و همکاران (۲۰۱۲)؛ علایی خرابی و همکاران (۱۳۹۰)؛ تاکر و همکاران (۲۰۱۴)؛ کرون و ریجنولد (۲۰۰۷)؛ بنشاب و همکاران (۲۰۱۴)؛ ریگاتی، لی و کسلر (۲۰۰۶)؛ بونار و همکاران (۲۰۱۴) |
| پوشش | شغل | مجیدپور و همکاران (۱۳۸۹)؛ میرحسامی (۱۳۸۸) |
| پوشش | وضعیت اقتصادی | عرفی و امین‌زاده (۱۳۹۰)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱) |
| پوشش | سیک‌زنگی | مجیدپور و همکاران (۱۳۸۴)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ رضاخانی مقدم و همکاران (۱۳۹۰)؛ میرحسامی (۱۳۸۸)؛ تاکر و همکاران (۲۰۱۴)؛ ریگاتی، لی و کسلر (۲۰۰۶)؛ بونار و همکاران (۲۰۱۴) |
| پوشش | شخصیت و تصویر شخصی | هادی (۱۳۹۳)؛ رمضانی و همکاران (۱۳۸۹)؛ یان و همکاران (۲۰۱۲) |
| پوشش | جنسیت | انصاری، خسروی و مختاری (۱۳۸۶)؛ عرفی و امین‌زاده (۱۳۹۰)؛ اراضی، حسینی و رحیم‌زاده (۱۳۹۲)؛ ترقی‌جاه و همکاران (۱۳۸۹)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ کرون و ریجنولد (۲۰۰۷)؛ ریگاتی و همکاران (۲۰۰۶) |
| پوشش | فرهنگ | دیوالار و همکاران (۱۳۸۶)؛ عرفی و امین‌زاده (۱۳۹۰)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱) |
| پوشش | خرده فرهنگ | ترقی‌جاه و همکاران (۱۳۸۹)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱) |
| پوشش | طبقه اجتماعی | عرفی و امین‌زاده (۱۳۹۰)؛ نظامی و همکاران (۱۳۹۱)؛ ریچمن (۱۹۸۳) |
| پوشش | یادگیری | رمضانی و همکاران (۱۳۸۹)؛ میرحسامی (۱۳۸۸) |
| پوشش | درک | عرفیان (۱۳۸۷)؛ فروزانفر (۱۳۸۶)؛ یان و همکاران (۲۰۱۲) |
| پوشش | انگیزش | بنشاب و همکاران (۲۰۱۴)؛ یان و همکاران (۲۰۱۲) |
| پوشش | باورها و عقیده‌ها | بازیان و همکاران (۱۳۹۳)؛ هادی (۱۳۹۳)؛ رمضانی و همکاران (۱۳۸۹)؛ ترقی‌جاه و همکاران (۱۳۸۹)؛ دیوالار و همکاران (۱۳۸۶)؛ میرحسامی (۱۳۸۸)؛ تاکر و همکاران (۲۰۱۴) |

ضدبازاریابی گرایش به مصرف دخانیات

ضدبازاریابی تکنیکی برای غلبه بر رفتارها و تقاضاهای ناسالم مصرف کنندگان است که با انگیزه مبارزه با مصرف برخی محصولات انجام می‌شود (پیتی و پیتی، ۲۰۰۸). برای نمونه می‌توان به مشروبات الکلی؛ تریاک؛ سیگار؛ داروهای مخدر؛ انواع مختلف کالاهای مصرفی، کشاورزی و صنعتی بهمنظور احتکار؛ خدمات غیرقانونی (انجام کارهای خارج از حیطه قوانین کشور) و کالاهای و خدمات متعددی که اجازه ورود به کشور را از لحاظ قانونی ندارند، اشاره کرد. فعالیتی که بهمنظور از بین بردن تقاضا برای چیزی انجام می‌شود، ضد بازاریابی یا عدم فروش نامیده می‌شود (مقدسی، ۱۳۸۶). کاتلر و لوی (۱۹۷۱) ضدبازاریابی یک محصول یا یک رفتار را کوششی برای دلسوز کردن عموم یا دسته معینی از مشتریان خاص در هر یک از میناهای موقتی و دائمی تعریف کرده‌اند. در تعریفی دیگر، ضد بازاریابی به نوعی بازاریابی گفته می‌شود که هدف آن کاهش موقتی یا دائمی تقاضاست (نقل در وال، ۲۰۰۵، کاتلر و آرمسترانگ، ۲۰۰۸). این اصطلاح بیشتر در صنایع بهداشتی و جایی که خطر استفاده از کالاهای گران‌قیمت غیر ضروری وجود دارد، استفاده می‌شود؛ از این رو در نسل‌های آینده تأثیر بسزایی دارد (وال، ۲۰۰۵). همچنین این مفهوم توسط دولتها هنگام مواجهه با کمبود کوتاه‌مدت برخی کالاهای و خدمات به کار می‌رود (садه‌ی، ۲۰۱۱).

به باور کاتلر و لوی (۱۹۷۱) ضدبازاریابی گام‌هایی برای تشویق رها کردن است که شامل کاهش هزینه‌های تبلیغ و ترفع، افزایش قیمت و سایر شرایط فروش می‌شود (نقل در ساده‌ی، ۲۰۱۱ و وال، ۲۰۰۷). میلر (۲۰۱۱) نیز ضد بازاریابی را تکنیک ارزشمندی برای مبارزه با تقاضاهای ناسالم می‌داند. ضدبازاریابی اهداف و اشکال مختلفی دارد، برای مثال انتخاب موقعیت‌های ناخوشایند، حذف خصوصیت‌های مفید محصول، پیشنهاد برای خدمات محدود شده، انبارکردن موجودی کالا، کاهش شدت تبلیغات یا ارسال یک محصول خارج از فصل (تال و ژانگ، ۲۰۱۲).

پیشینه تجربی پژوهش

با توجه به خلاصه پژوهشی موجود در زمینه ضد بازاریابی مصرف دخانیات و تلفیق انجام شده میان جامعه‌شناسی و راهکارهای پیشگیرانه، ادبیات پژوهش درباره گرایش به دخانیات و همچنین ضدبازاریابی به‌طور جداگانه بررسی شده است. در زمینه گرایش به مصرف دخانیات، کروز و همکارانش (۲۰۱۶) تأثیر کنترل، برنامه طرفیت‌سازی دانش، مهارت‌ها و اعتماد به نفس را بر میزان کنترل دخانیات مربوط به جنسیت بررسی کردند. در پژوهش تاکر و همکارانش (۲۰۱۴) که در زمینه استفاده از الکل و مواد مخدر در مدارس متوجه انجام شده، دو گروه مصرف کننده و غیرمصرف کننده بررسی شده‌اند. هادی (۱۳۹۳) و ترقی‌جاه و همکاران (۱۳۸۹) عواملی که سبب گرایش دانشجویان به مصرف دخانیات می‌شود را معرفی کردند. بازیان و همکارانش (۱۳۹۳) به بررسی نقش بازدارنده‌های مذهبی و پیوند با خانواده در گرایش به مصرف سیگار، مواد مخدر و مشروبات الکلی پرداختند.

در این پژوهش از راهکارهای پیشگیرانه و ضد بازاریابی مصرف دخانیات تحقیق وال (۲۰۰۷) استفاده شده است. در جدول ۲ خلاصه مطالعات انجام شده مرتبط با موضوع این پژوهش مشاهده می‌شود.

جدول ۲. خلاصه پیشینه پژوهش

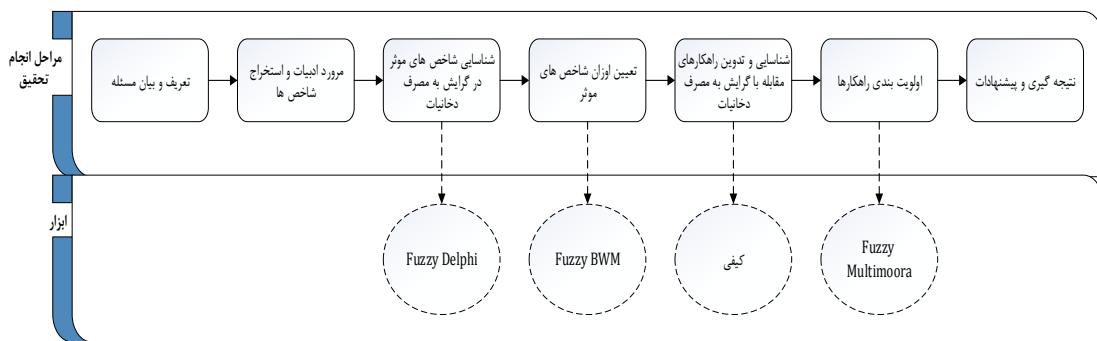
| محقق | عنوان پژوهش | نحوه تحلیل داده‌ها | متغیرهای پژوهش | جنبه نوآوری پژوهش حاضر |
|---------------------------|---|---|---|--|
| کروز و همکاران (۲۰۱۶) | توسعه و ارزیابی برنامه ظرفیت‌سازی در ابعاد جنسیتی تحقیقات کنترل دخانیات در برزیل | در این پژوهش سازماندهی شده به کنترل دخانیات پرداخته شده است. در مدل اول کنترل دخانیات برای عموم در نظر گرفته شده و در مدل دوم یک برنامه یک ساله با جلسات چند حالته برای توسعه یک پروژه پژوهشی ارائه شده است. | تأثیر کنترل، برنامه ظرفیت‌سازی، مهارت‌ها و اعتماد به نفس بر میزان کنترل دخانیات مربوط به جنسیت. | محققان در این پژوهش بیشتر به جنبه مصرف دخانیات از نظر جنسیتی توجه کردند و از این جنبه برنامه کنترلی ارائه داده‌اند و جنبه‌ها و عوامل دیگر را نادیده گرفتند. |
| تاکر و همکاران (۲۰۱۴) | استفاده از الکل و ماده مخدوشان خود را در مدارس متوسطه مقایسه شده‌اند. | در تحلیل داده‌ها دو گروه مصرف کننده و غیرمصرف کننده با هم مقایسه شده‌اند. | تأثیر متغیرهای جمعیت‌شناختی، رفتاری و باورهای اجتماعی بر مصرف الکل و ماری جوانان. | در این پژوهش بر مصرف مواد مخدر تمرکز شده و به مصرف دخانیات به عنوان خطر اول توجه نشده است. همچنین هیچ سازوکار ضدبازاریابی برای مبارزه با مصرف دخانیات ارائه نشده است. |
| وال (۲۰۰۷) | ضدبازاریابی دولت توسط مخاطبان هدف | در این پژوهش از طریق پرسشنامه فعالیت‌های ضدبازاریابی دولت برای دخانیات، مشروبات الکلی و رانندگی پرخطر برخوردار شده است. | تأثیر فعالیت‌های ضدبازاریابی دولت بر گرایش به مصرف دخانیات، گرایش به مشروبات الکلی و رانندگی پرخطر. | در این پژوهش به تأثیر فعالیت‌های ضدبازاریابی دولت از قبیل کاهش تبلیغات، افزایش قیمت و ... توجه شده است و هیچ سازوکار ضدبازاریابی مؤثر و مطلوبی برای مبارزه با مصرف دخانیات ارائه نشده است. |
| هادی (۱۳۹۳) | عوامل مؤثر گرایش دانشجویان به دخانیات (مطالعه موردی خوابگاه شهرک امام دانشگاه تبریز) | با اجرای آزمون‌های همبستگی پرسنون و رگرسیون چند متغیره و تحلیل مسیر، به شناسایی عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات پرداخته شده است. | نقش سرمایه‌های اجتماعی، اقتصادی و فرهنگی و همچنین انزواطبلی افراد، عملکرد تحصیلی و میزان نگرش به آینده در گرایش به مصرف دخانیات بررسی شده است. | هیچ سازوکار ضدبازاریابی برای مبارزه با مصرف دخانیات ارائه نشده و فقط عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات معرفی شده است. |
| بازیان و همکاران (۱۳۹۳) | نقش بازدارنده‌های مذهبی و پیوند با خانواده در گرایش به مصرف سیگار، مواد مخدوش و مشروبات الکلی | به بررسی وضعیت مصرف مواد و مشروبات الکلی، زیمرمیکس پیوند با خانواده و عوامل خطرساز و محافظت‌کننده مصرف مواد و جهت‌گیری مذهبی پرداخته شده است. | تأثیر باورهای مذهبی و پیوند خانواده با گرایش به مصرف سیگار، مواد مخدوش و مشروبات الکلی. | هیچ سازوکار ضدبازاریابی برای مبارزه با عوامل مؤثر بر گرایش به دخانیات ارائه نشده است. |
| ترقی جاه و همکاران (۱۳۸۹) | عوامل پیش‌بینی کننده مصرف سیگار و قیلیان در دانشگاه‌های دولتی | عوامل مؤثر بر مصرف سیگار و قیلیان در جمعیت دانشجویی کشورمان تحلیل شده است. این پژوهش به روش مقطعی - توصیفی روی ۸۷۵ نفر از دانشجویان دانشگاه‌های کشور انجام شده و از پرسشنامه شیوع‌شناسی اعتماد استفاده شده است. | بررسی تأثیر مصرف دخانیات بر متغیرهای استان محل سکونت، وضعیت تأهل، نگرش نسبت به مصرف سیگار، جنسیت، ارتباط با دوست سیگاری، مذهبی بودن، معدل تحصیلی ترم گذشته و حمایت عاطفی خانواده. | بیشتر به متغیرهای جمعیت‌شناختی توجه شده و هیچ سازوکار ضدبازاریابی برای مبارزه با مصرف دخانیات ارائه نشده و فقط عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات بررسی شده‌اند. |

همان‌طور که در جدول ۲ مشاهده می‌شود، در پژوهش‌های خارجی و داخلی انجام شده، بیشتر به موضوع شیوع و علل گرایش به دخانیات توجه شده و سازوکارهای پیشگیرانه مناسبی برای مبارزه با مصرف دخانیات ارائه نشده است. همچنین در این پژوهش‌ها عوامل گرایش به دخانیات شناسایی شده‌اند، ولی محققان به مهم‌ترین و مؤثرترین این عوامل توجه نکرده‌اند. بر همین اساس، در این پژوهش سعی شده است با بررسی ادبیات پژوهش، عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات و راهکارهای مناسب پیشگیرانه شناسایی شود و در نهایت مهم‌ترین و مؤثرترین این سازوکارهای پیشگیرانه رتبه‌بندی و اولویت‌بندی شوند.

روش‌شناسی پژوهش

پژوهش حاضر از لحاظ گردآوری اطلاعات، توصیفی – پیمایشی به‌شمار می‌رود و از جنبه هدف کاربردی محسوب می‌شود. راهبرد آن، ترکیب رویکردهای کیفی و کمی است که با طرح شیوه‌های ترکیبی اکتشافی انجام می‌شود. در این طرح، داده‌ها در دو مرحله جمع‌آوری می‌شوند (بازارگان، ۱۳۹۱). در مرحله کیفی از استراتژی تحلیل محتوا کیفی استفاده شده است. تحلیل محتوا کیفی، یکی از روش‌های تحقیق است که برای تحلیل داده‌های متنی، کاربرد فراوانی دارد (کندراکی و ولمن، ۲۰۰۲). تحلیل محتوا کیفی، روش تحقیقی است که برای تفسیر ذهنی محتواهای داده‌های متنی از طریق فرایندهای طبقه‌بندی نظاممند، کدبندی و تماسازی یا طراحی الگوهای شناخته شده، به کار می‌رود (شیه و شانون، ۲۰۰۵). یکی از ویژگی‌های بنیادین پژوهش‌های کیفی، نظریه‌پردازی به جای آزمون نظریه است. با تحلیل کیفی می‌توان یک رویکرد تجربی، روش‌شناسانه و مرحله به مرحله کترول شده را با رعایت عناصر مورد مطالعه، در نظر گرفت. این تعاریف بیان می‌کنند که تحلیل محتوا کیفی به محققان اجازه می‌دهد اصالت و حقیقت داده‌ها را به‌شکل ذهنی، ولی با روش علمی تفسیر کنند. عینیت نتایج از طریق کدبندی نظاممند تضمین می‌شود. تحلیل محتوا کیفی به فراسویی از کلمات یا محتواهای عینی متون می‌رود و تم‌ها یا الگوهایی را که آشکار یا پنهان هستند به صورت محتوای آشکار می‌آزماید (ایمان و نوشادی، ۱۳۹۰). بر همین اساس، در پژوهش حاضر از خبرگان دانشگاه مازندران که در زمینه آسیب‌های اجتماعی فعالیت داشته‌اند، مصاحبه نیمه ساختاریافته‌ای به عمل آمده است. در پایان مصاحبه، بنا به درخواست محققان، افراد مصاحبه‌شونده خبرگان دیگری را که در این زمینه صاحب نظر بودند، معرفی کردند. این روش به تکنیک گلوله برقی در پژوهش‌های کیفی اشاره دارد. در نهایت تا مرحله اشباع نظری با ۱۰ خبره مصاحبه به عمل آمد. برای افزایش اعتبار مصاحبه، از پژوهشگر دیگری برای ثبت و توصیف رفتار مشارکت‌کنندگان بهره برده شد. با توجه به اینکه یکی از استراتژی‌های روایی تفسیری، بازخور مشارکت کننده است، تفسیرهای درک‌شده در اختیار مشارکت کننده قرار گرفت تا هر مطلبی که درست درک نشده بود، مشخص و اصلاح شود. پس از دستیابی به اشباع نظری، مصاحبه‌ها متوقف شدند. برای تحلیل داده‌ها، روش کدگذاری باز استفاده شده است. در مرحله کدگذاری باز، ابتدا متون به دقت مرور شدند؛ بدین ترتیب که داده‌ها سطر به سطر و کلمه به کلمه بازنگری شده و مفاهیم اصلی موجود در هر سطر یا جمله مشخص شدند و به هر یک کدی اختصاص یافت. در مرحله کدگذاری باز، کدهای استخراج شده بر اساس نزدیکی و بیان یک مفهوم مشترک، زیر یک مقوله مشخص قرار گرفتند.

تحقیق حاضر به دنبال اولویت‌بندی راهکارهای ضدبازاریابی برای گرایش به مصرف دخانیات با استفاده از تکنیک‌های تصمیم‌گیری چندمعیاره است. با توجه به روش تجزیه و تحلیل بیان شده و مراحل مختلف تحقیق، در شکل ۱ به‌طور خلاصه مراحل اجرای تحقیق مشاهده می‌شود.



شکل ۱. مراحل اجرای تحقیق

در ادامه، روش‌هایی که در این تحقیق استفاده شده‌اند (روش بهترین – بدترین برای محاسبه وزن شاخص‌ها و روش تودیم برای رتبه‌بندی) تشریح می‌شوند.

روش بهترین – بدترین (BWM)

در روش‌های تصمیم‌گیری چند معیاره، تعدادی گزینه با توجه به تعدادی شاخص ارزیابی می‌شوند تا بهترین گزینه انتخاب شود. بر اساس روش بهترین – بدترین (BWM)^۱ که در سال ۲۰۱۵ توسط جعفر رضایی ارائه شد، بهترین و بدترین شاخص توسط تصمیم‌گیرنده مشخص شده و بین هر یک از این دو معیار (بهترین و بدترین) و سایر شاخص‌ها مقایسه زوجی صورت می‌گیرد؛ سپس برای مشخص‌کردن وزن شاخص‌های مختلف، یک مسئله ماکسی مین (MAXIMIN) طراحی و حل می‌شود. همچنین در این روش، یک رابطه برای محاسبه درصد ناسازگاری به منظور بررسی اعتبار مقایسه‌ها در نظر گرفته شده است. یکی از ویژگی‌های برگسته این روش نسبت به سایر روش‌های MCDM نیاز به داده‌های مقایسه‌ای کمتر است. این روش به مقایسه استوارتر منجر می‌شود، به این معنا که جواب‌های قابل اطمینان‌تری می‌دهد. گام‌های روش BWM به شرح زیر است (رضایی، ۲۰۱۵):

گام ۱: مجموعه شاخص‌های تصمیم‌گیری تعیین شود. در این گام، مجموعه شاخص‌ها به صورت $\{c_1, c_2, \dots, c_n\}$ تعریف می‌شود که برای گرفتن یک تصمیم لازم است.

گام ۲: بهترین (مهم‌تر، مطلوب‌تر) و بدترین (کم‌اهمیت‌ترین، کم‌مطلوبیت) شاخص را مشخص کنید. در این مرحله تصمیم‌گیرنده به‌طور کلی بهترین و بدترین شاخص را تعریف می‌کند، هیچ مقایسه‌ای در این مرحله صورت نمی‌گیرد.

گام ۳: ارجحیت بهترین شاخص را نسبت به سایر شاخص‌ها با اعداد ۱ تا ۹ مشخص کنید. بردار ارجحیت بهترین شاخص نسبت به سایر شاخص‌ها به صورت $A_B = (a_{B1}, a_{B2}, \dots, a_{Bn})$ نمایش داده می‌شود. در این بردار، a_{Bj} ارجحیت بهترین شاخص (B) نسبت به شاخص (j) را نشان می‌دهد، واضح است که $a_{BB} = 1$ است.

گام ۴: ارجحیت همه شاخص‌ها را نسبت به بدترین شاخص با اعداد ۱ تا ۹ مشخص کنید. بردار ارجحیت سایر شاخص‌ها نسبت به بدترین شاخص به صورت $A_W = (a_{1W}, a_{2W}, \dots, a_{nW})^T$ نمایش داده می‌شود که در آن، a_{jW} ارجحیت شاخص (j) را نسبت به بدترین شاخص (W) نشان می‌دهد، واضح است که $a_{WW} = 1$ است.

گام ۵: مقادیر بهینه وزن‌ها را بیابید ($w_1^*, w_2^*, \dots, w_n^*$). برای تعیین وزن بهینه هر یک از شاخص‌ها، باید این شرط برقرار باشد $\frac{w_j}{w_w} = a_{jw}$ و $\frac{w_B}{w_j} = a_{Bj}$. برای برآورده کردن این شرایط در همه j‌ها، باید راه حلی پیدا شود تا عبارات $|w_j - a_{jw}w_w|$ و $|w_B - a_{Bj}w_j|$ وزن‌ها و مجموع آنها، می‌توان مدل را به صورت زیر نوشت:

$$\begin{aligned} & \min \varepsilon \\ \text{s.t.} \quad & |w_B - a_{Bj}w_j| \leq \varepsilon, \text{for all } j \\ & |w_j - a_{jw}w_w| \leq \varepsilon, \text{for all } j \\ & \sum_j w_j = 1 \\ & w_j \geq 0, \text{for all } j \end{aligned} \tag{1}$$

با حل مدل ۱، مقادیر بهینه ($w_1^*, w_2^*, \dots, w_n^*$) و ε به دست می‌آید.

روش مولتی مورا^۱

بهینه سازی چند هدفه با استفاده از تکنیک مورا، توسط براورز و زاوادسکاس (۲۰۰۶) ارائه شد، سپس در سال ۲۰۱۰ آنها روش خود را توسعه دادند و آن را مولتی مورا نامیدند. تکنیک مورا از ماتریس تصمیم x آغاز می‌شود که در آن x_{ij} به معنای راه حل i از هدف j است ($i = 1, 2, \dots, m$ و $j = 1, 2, \dots, n$). تکنیک مورا شامل دو بخش است: سیستم نسبت و روش نقطه مرجع. تکنیک مولتی مورا شامل نرمال‌سازی داخلی و حل تمام اهداف مهم است. در اصل همه تصمیم‌گیرندگان می‌توانند یکی از اهداف را مهم‌تر از باقی اهداف قلمداد کنند. در ادامه گام‌های اجرایی روش مولتی مورا تشریح شده است:

گام ۱ - محاسبه سیستم نسبت. بعد از تشکیل ماتریس تصمیم با استفاده از رابطه ۱ ماتریس تصمیم نرمال شده ایجاد می‌شود.

$$x_{ij}^* = \frac{x_{ij}}{\sqrt{\sum_{i=1}^m x_{ij}^2}} \quad \text{رابطه (۱)}$$

معمولًاً اعداد x_{ij} (راه حل نام از هدف زام)، متعلق به بازه $[۰, ۱]$ هستند. این شاخص‌ها، افزونگی (اگر ماهیت شاخص مثبت باشد) و کاهندگی (اگر ماهیت شاخص‌ها منفی باشد) را بیان می‌کنند. بنابراین شاخص نسبی برای هر گزینه با استفاده از رابطه ۲ محاسبه می‌شود:

$$y_i^* = \sum_{j=1}^g x_{ij}^* - \sum_{j=g+1}^n x_{ij}^* \quad \text{رابطه (۲)}$$

j شاخص‌های با ماهیت مثبت و $n, \dots, 1 = j = g + 1$ شاخص‌های با ماهیت منفی هستند. گزینه‌ها بر مبنای بیشترین مقدار y_i^* رتبه‌بندی می‌شوند.

گام ۲- روش نقطه مرجع. روش نقطه مرجع بر اساس سیستم نسبت است. بیشینه هدف در نقطه مرجع را می‌توان بر اساس نسبت‌ها با استفاده از ماتریس نرمال شده پیدا کرد. در ابتدا، r_j مطابق رابطه ۳ به دست می‌آید.

$$r_j = \begin{cases} \max_i x_{ij}^*, j = 1, 2, \dots, g \\ \min_i x_{ij}^*, j = g + 1, \dots, n \end{cases} \quad \text{رابطه (۳)}$$

انحراف بین مقدار ارزش استاندار x_{ij}^* و نقطه مرجع r_j به صورت $|r_j - x_{ij}^*|$ تعریف شده و ارزش گزینه نام تحت نقطه مرجع به صورت زیر بیان می‌شود:

$$z_i = \max_j |r_j - x_{ij}^*| \quad \text{رابطه (۴)}$$

واضح است که z_i کمتر، گزینه بهتر را نشان می‌دهد.

گام ۳- فرم کامل ضربی. براورز و زاوادسکاس (۲۰۱۰) مورا را به وسیله فرم کامل ضربی برای بیشینه‌سازی و کمینه کردن تابع مطلوبیت ضربی توسعه دادند. رابطه ۵ این مطلوبیت را نشان می‌دهد. راه حل نام به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$U_i = \frac{A_i}{B_i} \quad \text{رابطه (۵)}$$

$(i = ۱, 2, \dots, m)$ $A_i = \prod_{j=1}^g x_{ij}$ (تعداد شاخص‌ها با ماهیت مثبت)، $B_i = \prod_{j=g+1}^n x_{ij}$ نشان‌دهنده به حداقل رسیدن اهداف از گزینه نام است و $g = ۱, 2, \dots, n$

است و $n - g$ تعداد شاخص‌ها با ماهیت منفی را نشان می‌دهد. باید گزینه‌ها بر حسب حداقل مقادیر U_i رتبه‌بندی شوند. در مرحله نهایی به کمک روش مولتی مورا و با استفاده از سه رتبه‌بندی به دست آمده از سیستم نسبت، نقطه مرجع و فرم کامل ضربی و روش تسلط، می‌توان به رتبه‌بندی نهایی دست یافت. البته با توجه به اینکه هدف پژوهش حاضر رتبه‌بندی نیست، برای رتبه گزینه‌ها در مقادیر مختلف y_i^* ، z_i و U_i ارزش گذاری انجام شد و امتیاز نهایی هر یک از تأمین‌کنندگان به دست آمد.

یافته‌های کیفی پژوهش

برای ارائه راهکارهای ضربازاریابی گرایش به مصرف دخانیات، از ادبیات پژوهش و روش مصاحبه بهره برده شده است. از مصاحبه هشت به بعد، مفاهیم تکراری شدند و به اشباع نظری دست یافتیم، اما برای اطمینان و افزایش اعتبار، مصاحبه را تا نفر دهم ادامه دادیم. شرکت‌کنندگان در مصاحبه، از استادان و خبرگان مختلف رشته‌های اقتصاد، مدیریت، علوم اجتماعی، علوم تربیتی و روان‌شناسی بودند و با توجه به روش نمونه‌گیری گلوله برای انتخاب شدند. برهمین اساس تا دستیابی به اشباع نظری با ۱۰ نفر از استادان و خبرگان مصاحبه شد که نتایج به دست آمده در جدول ۳ مشاهده می‌شود.

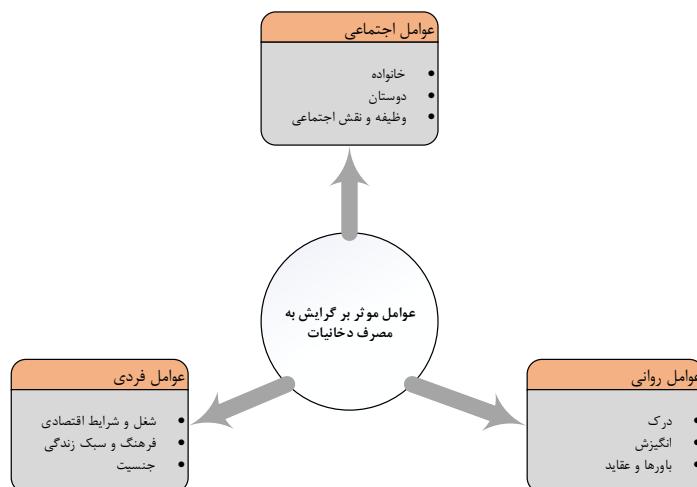
جدول ۳. راهکارهای ضربازاریابی و مصاديق آن

| مصاديق | راهکارها |
|---|--|
| استفاده از جایگزین‌های مناسب برای دخانیات، افزایش و تشویق به فعالیت‌های ورزشی و برگزاری اردو و ایجاد تفریحات مختلف برای دانشجویان، ایجاد مسیرهای دوچرخه سواری برای دانشجویان، ایجاد جشنواره‌ها و... (رضاخانی مقدم و همکاران، ۱۳۹۰؛ رمضانی و همکاران، ۱۳۸۹).* | جایگزین‌ها |
| افزایش هزینه‌های اجتماعی مصرف دخانیات، افزایش قیچ اجتماعی مصرف دخانیات یا به بیان دیگر، افزایش هزینه‌های اجتماعی، افزایش هزینه‌های زمانی و دسترسی به دخانیات، افزایش هزینه‌های فرهنگی. | هزینه‌های مصرف |
| تعییر در قیمت‌گذاری برای دخانیات و افزایش قیمت آن. | قیمت |
| تبديل دانش افراد به باورها، بهبود تصویر شخصی افراد از خودشان، افزایش عزت نفس، افزایش آگاهی، تشکیل اتفاق، ایجاد توانایی و مهارت برای حل مسئله، افزایش سرمایه، روان‌شناختی دانشجویان، ایجاد روحیه سپر بلا شدن در دانشجویان (انصاری و همکاران، ۱۳۸۶؛ هادی، ۱۳۹۳؛ جعفری و امین‌زاده، ۱۳۹۰).* | ایجاد هویت اطلاعاتی و هوش عاطفی و تفکر انتقادی |
| استفاده از افرادی که قبلًا مصرف‌کننده بودند و در حال حاضر ترک کرده‌اند، به منظور بحث و تبادل نظر برای کاهش فشارهای هنجاری و از بین رفتن الحالات منفی به دانشجویان | گروه‌های NA** |
| بهره‌مندی از استادان دانشگاه به عنوان الگوهای جذاب برای دانشجویان، استفاده از الگوهای تبلیغاتی، استفاده از الگوهای اجتماعی. | الگوسازی |
| بیان واقعیت‌ها و عدم اغراق در تبلیغات، ارائه ضد تبلیغات برای دخانیات. | تبلیغات |
| کنترل و نظارت بر تبلیغات صورت گرفته در خصوص دخانیات، نظارت و کنترل برای ممنوعیت مصرف دخانیات در سطح دانشگاه‌ها، کنترل و نظارت فرآگیر و مستمر بودن این فعالیت، نظارت بر مکان‌های تفریحی دانشجویان، نظارت و کنترل برای جلوگیری از چاچاق و تولید محصولات fake، کنترل و نظارت کشور به منظور حمایت در برابر ترفندهای صنایع دخانی برای جذب (اراضی و همکاران، ۱۳۹۲؛ طارمیان و همکاران، ۱۳۸۶).* | کنترل و نظارت |
| آموزش‌های لازم به والدین، تشکیل کارگاه‌های آموزشی جذاب و عملی، تشکیل کارگاه‌های آموزشی حل مسئله با عنایوین جذاب و دادن امتیاز به شرکت‌کنندگان، آموزش‌های لازم در سطح خانواده، آموزش و پرورش، دانشگاه‌ها و مسئولان فرهنگی جامعه، آموزش مهارت‌های زندگی (اراضی و همکاران، ۱۳۹۲؛ ترقی‌جاه و همکاران، ۱۳۸۹؛ حیدری و همکاران، ۱۳۸۷؛ بزرگیان و همکاران، ۱۳۹۳).* | آموزش |
| اصلاح و تعییر نگرش نسبت به اینکه گرایش و مصرف دخانیات پدیده شخصی نیست بلکه معضل اجتماعی است. | تعییر نگرش |
| گرفتن تأییدهای اجتماعی از والدین، معلمان و استادان | تأیید اجتماعی |

* مصاحبه حضوری و ادبیات پژوهش ** معتقدان گمنام

یافته‌های کمی پژوهش

در این بخش نتایج تجزیه و تحلیل داده‌های کمی بیان می‌شود. در بین شاخص‌های گردآوری شده از ادبیات و مصاحبه با خبرگان، شاخص‌های بیان شده در شکل ۲ به عنوان شاخص‌های نهایی تحقیق انتخاب شدند.



شکل ۲. تجزیه و تحلیل عوامل مؤثر بر گرایش به مصرف دخانیات

مطابق روشن بترین - بدترین، در گام نخست باید شاخص‌های هر سه بعدی که خبرگان بیان کردند (عوامل فردی، اجتماعی و روانی)، تعیین شوند. در گام بعد، بهترین و بدترین شاخص در هر یک از ابعاد تعیین شده و پرسشنامه مطابق آنها برای تعیین وزن طراحی می‌شود. برای اجرای گام‌های ۳ و ۴ روش بهترین - بدترین شاخص، از خبرگان درخواست شد که در هر یک از ابعاد بهترین و بدترین شاخص را مشخص کنند؛ سپس با توجه به مدل ۱ وزن هر یک از شاخص‌ها در هر یک از ابعاد به دست آمد. با استفاده از تکنیک بهترین - بدترین، وزن ابعاد نیز به همین صورت محاسبه شد. نتایج روش BWM در جدول ۴ مشاهده می‌شود.

جدول ۴. وزن‌ها و امتیاز‌های سه بعد عوامل اجتماعی، فردی و روانی و شاخص‌های هر یک

| ابعاد | عوامل | وزن محلی | وزن کلی |
|--------------------------|---------------------|----------|---------|
| عوامل اجتماعی (۰/۵۱۳) | خانواده | ۰/۵۵۹ | ۰/۲۸۷ |
| | دستگاه | ۰/۳۳۰ | ۰/۱۶۹ |
| | وظیفه و نقش اجتماعی | ۰/۱۱۱ | ۰/۰۵۷ |
| عوامل فردی (۰/۳۴۲) | شغل و وضعیت اقتصادی | ۰/۱۸۶ | ۰/۰۶۴ |
| | فرهنگ و سبک زندگی | ۰/۰۳۷ | ۰/۱۸۴ |
| | جنسيت | ۰/۲۷۷ | ۰/۰۹۵ |
| عوامل روانی (۰/۱۴۵) | درک | ۰/۰۲۰ | ۰/۰۷۶ |
| | انگیزش | ۰/۲۶۴ | ۰/۰۳۸ |
| | باعرها و عقاید | ۰/۲۱۶ | ۰/۰۳۱ |

در مرحله بعد، برای رتبه‌بندی راهکارها، ماتریس تصمیم‌گیری شکل می‌گیرد. مطابق با گام‌های روش مولتی مورا، ابتدا ماتریس تصمیم نرمال محاسبه شده؛ سپس در وزن‌های به دست آمده از گام قبل ضرب می‌شوند، به این ترتیب و ماتریس تصمیم نسبی به دست می‌آید. داده‌های تجمعی اولیه خبرگان برای هر راهکار و برای هر شاخص در جدول ۵ آمده است.

جدول ۵. امتیازهای تجمعی نظر خبرگان به هر راهکار از لحاظ هر شاخص

| راهنمایی و اعفاد | آنچه | کجا | کی | کی | نمود | نمود | تفصیل و شرایط | اقتصادی | ویژه و فشر | جهانی و اجتماعی | توستانت | کجا | شاخص | راهکار |
|------------------|------|------|------|------|------|------|---------------|---------|------------|-----------------|---------|-----|------|---------------------|
| ۳/۷۰ | ۵/۵۰ | ۴/۴۰ | ۴/۳۰ | ۳/۶۰ | ۵/۸۰ | ۵/۹۰ | ۶/۰۰ | ۵/۰۰ | | | | | | جایگزین‌ها |
| ۴/۵۰ | ۴/۳۰ | ۲/۹۰ | ۵/۳۰ | ۳/۷۰ | ۵/۴۰ | ۴/۷۰ | ۶/۰۰ | ۵/۹۰ | | | | | | هزینه‌های مصرف |
| ۶۰/۴ | ۲۰/۴ | ۴/۴۰ | ۶/۱۰ | ۵/۲۰ | ۷/۷۰ | ۷/۰۰ | ۶/۴۰ | ۵/۷۰ | | | | | | قیمت |
| ۴/۲۰ | ۴/۶۰ | ۳/۸۰ | ۴/۵۰ | ۴/۸۰ | ۳/۷۰ | ۴/۷۰ | ۳/۹۰ | ۴/۸۰ | | | | | | ایجاد هویت اطلاعاتی |
| ۲/۸۰ | ۱/۹۰ | ۱/۶۰ | ۵/۹۰ | ۵/۱۰ | ۴/۸۰ | ۵/۷۰ | ۶/۶۰ | ۵/۸۰ | | | | | | گروه‌های NA |
| ۲/۹۰ | ۳/۲۰ | ۳/۱۰ | ۵/۳۰ | ۴/۴۰ | ۴/۰۰ | ۵/۰۰ | ۶/۴۰ | ۶/۵۰ | | | | | | الگوسازی |
| ۴/۳۰ | ۳/۴۰ | ۳/۷۰ | ۵/۰۰ | ۶/۰۰ | ۶/۲۰ | ۵/۰۰ | ۴/۲۰ | ۳/۸۰ | | | | | | تلیغات |
| ۳/۳۰ | ۳/۷۰ | ۳/۸۰ | ۴/۷۰ | ۴/۲۰ | ۴/۷۰ | ۵/۷۰ | ۶/۶۰ | ۷/۵۰ | | | | | | کنترل و نظارت |
| ۳/۱۰ | ۲/۹۰ | ۲/۶۰ | ۵/۱۰ | ۴/۰۰ | ۴/۰۰ | ۵/۰۰ | ۵/۸۰ | ۶/۴۰ | | | | | | آموزش |
| ۳/۹۰ | ۴/۱۰ | ۳/۷۰ | ۵/۳۰ | ۴/۶۰ | ۳/۲۰ | ۳/۶۰ | ۵/۳۰ | ۴/۶۰ | | | | | | تغییر نگرش |
| ۳/۰۰ | ۲/۳۳ | ۲/۲۲ | ۵/۲۲ | ۳/۸۹ | ۴/۰۰ | ۶/۲۲ | ۶/۶۷ | ۵/۷۸ | | | | | | تأثیر اجتماعی |

نخست مقدار y_i^* (روش سیستم نسی) برای هر یک از راهکارها به دست می‌آید. در گام دوم و برای به دست آوردن امتیاز مرجع باید بر اساس ماتریس نرمال‌ایز شده و محاسبه r_j ، انحراف بین x_{ij}^* و نقطه مرجع (z_i) برای هر راهکار محاسبه شود. هر چه z_i کمتر باشد، مطلوبیت راهکار بهتر است.

در گام سوم با روش فرم کامل ضربی مقادیر y_i^* برای هر راهکار به دست می‌آید و راهکارها بر حسب حداقل مقادیر U_i رتبه‌بندی می‌شوند.

از آنجا که در تکنیک مولتی مورا رتبه نهایی هر یک از راهکارها بر اساس محاسبه میانگین صورت می‌گیرد، در این پژوهش از سه روش امتیاز و رتبه نهایی برای هر راهکار به دست می‌آید. نتایج این گام‌ها در جدول ۶ مشاهده می‌شود.

جدول ۶. نتایج روش مولتی مورا و رتبه نهایی راهکارها

| رتبه نهایی | امتیاز فرم کامل ضربی | فرم کامل ضربی | رتبه نقطه مرجع | نقطه مرجع | رتبه سیستم نسبی | سیستم نسبی | راهکارها |
|---------------|-------------------------|------------------|-------------------|-----------|--------------------|---------------|---------------------|
| ۷ | ۲ | ۱,۴۲۲,۹۴۸/۹۱ | ۸ | ۰/۰۴ | ۶ | ۰/۲۹ | جایگزین‌ها |
| ۷ | ۴ | ۹۸۸,۶۷۰/۱۹ | ۷ | ۰/۰۳ | ۵ | ۰/۳۰ | هزینه‌های مصرف |
| ۱۰ | ۱ | ۵,۳۰۱,۹۶۱/۵۳ | ۶ | ۰/۰۳ | ۱ | ۰/۳۴ | قیمت |
| ۲ | ۷ | ۵۱۶,۳۳۷/۹۱ | ۹ | ۰/۰۴ | ۱۱ | ۰/۲۷ | ایجاد هویت اطلاعاتی |
| ۵ | ۱۱ | ۲۶۸,۲۵۱/۲۹ | ۴ | ۰/۰۳ | ۴ | ۰/۳۰ | گروههای NA |
| ۹ | ۶ | ۵۵۸,۱۶۳/۶۴ | ۱ | ۰/۰۲ | ۳ | ۰/۳۱ | الگوسازی |
| ۳ | ۵ | ۸۰۲,۹۰۶/۴۲ | ۱۱ | ۰/۰۶ | ۹ | ۰/۲۸ | تلیقات |
| ۱۱ | ۳ | ۱,۲۱۴,۵۷۴/۹۵ | ۲ | ۰/۰۲ | ۲ | ۰/۳۳ | کنترل و نظارت |
| ۵ | ۹ | ۳۵۳,۹۹۸/۳۰ | ۳ | ۰/۰۲ | ۷ | ۰/۲۹ | آموزش |
| ۱ | ۸ | ۴۰۵,۱۰۷/۳۰ | ۱۰ | ۰/۰۴ | ۱۰ | ۰/۲۷ | تغییر نگرش |
| ۴ | ۱۰ | ۳۰۲,۸۵۹/۷۰ | ۵ | ۰/۰۳ | ۸ | ۰/۲۹ | تأثید اجتماعی |

تجزیه و تحلیل یافته‌ها

با توجه به تجزیه و تحلیل صورت گرفته، عوامل اجتماعی مهم‌ترین عامل گرایش به دخانیات معرفی شده است و در این میان، خانواده بیشترین نقش را دارد؛ زیرا جوانان و نوجوانان تحت تأثیر خانواده خود قرار می‌گیرند و خانواده برای آنان گروه مرجع محسوب شده و ارتباط آنها با هم بیشتر است. بونار و همکاران (۲۰۱۴) و ناظمی و همکاران (۱۳۹۱) نیز در پژوهش‌های خود مهم‌ترین عامل گرایش به مصرف دخانیات را خانواده معرفی کردند. دوستان نیز می‌توانند بر گرایش به مصرف دخانیات در جوانان و نوجوانان مؤثر باشند؛ زیرا افراد با دوستان خود تعامل دارند و تحت تأثیر یکدیگر قرار می‌گیرند. عوامل فردی در مرتبه بعدی قرار گرفته است. جوانان و نوجوانان تحت تأثیر فرهنگی که در آن رشد کردند، می‌توانند گرایش‌های مختلفی داشته باشند (میرحسامی، ۱۳۸۸). دختر یا پسر بودن نیز می‌تواند در گرایش به مصرف دخانیات تأثیرگذار باشد (کرون و ریجنولد، ۲۰۰۷). ممکن است افرادی که شغل و وضعیت اقتصادی مناسبی دارند، نسبت به مصرف دخانیات گرایش کمتری داشته باشند (ناظمی و همکاران، ۱۳۹۱). عوامل روانی در مرتبه آخر قرار گرفته است. در این میان، درک افراد می‌تواند بیشترین تأثیر را در گرایش به مصرف دخانیات داشته باشد؛ زیرا بر اساس نتیجه تحقیقات پیشین، افرادی که دارای باور و درک قوی هستند، به مصرف دخانیات گرایش کمتری دارند (یانگ و همکاران، ۲۰۱۳؛ تاکر و همکاران، ۲۰۱۴).

براساس تجزیه و تحلیل صورت گرفته بهترین راهکار برای مقابله با گرایش به مصرف دخانیات، تغییر نگرش است؛ زیرا مسئله دخانیات یک عامل اجتماعی است و کل افراد جامعه با آن درگیرند و نباید به مثابه یک عامل فردی به آن نگاه شود. بنابراین تغییر نگرش می‌توان راهکار مناسبی برای مقابله با گرایش به مصرف دخانیات باشد. دومین راهکار، ایجاد هویت اطلاعاتی برای افراد است؛ یعنی به افراد کمک شود تا بتوانند تصویر شخصی خود را بهبود داده، سرمایه

روان‌شناختی خود را افزایش دهنده و توانایی و مهارت‌های لازم را در حل مسائل کسب کنند (انصاری، خسروی و مختاری، ۱۳۹۳؛ هادی، ۱۳۸۶؛ جعفری و امین‌زاده، ۱۳۹۰). سومین راهکار تبلیغات است. در تبلیغات باید واقعیت‌ها نشان داده شود و اغراقی صورت نگیرد. چهارمین راهکار مقابله با گرایش به مصرف دخانیات، گرفتن تأیید اجتماعی از والدین و معلمان یا استادان است؛ زیرا با تأیید اجتماعی از آنان، شخصیت فرد شکل می‌گیرد و فرد برای شکل دادن به شخصیت خود به مصرف دخانیات اقدام نمی‌کند. راهکار بعدی، ایجاد کارگاه‌های آموزشی برای دانشجویان و والدین آنها یا استفاده از گروه‌ها و افرادی است که قبلاً مصرف کننده بوده‌اند و در حال حاضر مصرف نمی‌کنند. کاهش فشارهای هنجاری و از بین رفتن الحالات منفی به دانشجویان (اراضی و همکاران، ۱۳۹۲؛ بزایان و همکاران، ۱۳۹۳) و استفاده از جایگزین‌های مناسب از قبیل افزایش و تشویق به فعالیت‌های ورزشی و ایجاد اردوها و تفریحات مختلف برای دانشجویان (رضاخانی مقدم و همکاران، ۱۳۹۰؛ رمضانی و همکاران، ۱۳۸۹) راهکارهای مناسبی برای مبارزه با گرایش به مصرف دخانیات هستند. راهکار بعدی، افزایش قبح اجتماعی مصرف دخانیات یا به بیان دیگر، افزایش هزینه‌های اجتماعی، فردی و روانی مصرف دخانیات است. استفاده از الگوهای اجتماعی و حتی الگوهای تبلیغاتی، می‌تواند راهکار دیگری باشد. در نهایت، افزایش قیمت و کنترل و نظارت به عنوان دو راهکار دیگر برای مبارزه با گرایش به مصرف دخانیات شناخته شده است (اراضی و همکاران، ۱۳۹۲؛ طارمیان و همکاران، ۱۳۸۶) که با توجه به رتبه‌بندی صورت گرفته در آخرین رتبه‌ها قرار گرفته‌اند؛ زیرا افزایش قیمت دخانیات و کنترل و نظارت، به هماهنگی و برنامه‌ریزی در سطح کلان و ملی نیاز دارد.

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

با توجه به اینکه مسئله گرایش به دخانیات، یکی از مسائل مهم در تمام جوامع محسوب می‌شود و این مسئله میان نوجوانان و جوانان کشور و به‌ویژه دانشجویان به عنوان افسار تحصیل کرده، شایع شده است، مطالعه گرایش به مصرف دخانیات میان دانشجویان اهمیت ویژه‌ای دارد؛ زیرا رفتار مصرف دخانیات میان دانشجویان، شاخص مفیدی از مصرف دخانیات توسط جوانان است و از سوی دیگر نقش الگویی دانشجویان نسبت به جوان‌ترها می‌تواند در افزایش یا کاهش شیوع گرایش به مصرف دخانیات در سطح جامعه تأثیرگذار باشد (وال، ۲۰۰۷). با توجه به اهمیت این موضوع، در مطالعه حاضر تلاش شد با مرور ادبیات پژوهش، عوامل مهمی که سبب گرایش دانشجویان به مصرف دخانیات می‌شوند، شناسایی شده و با استفاده از تکنیک تصمیم‌گیری چند معیاره، مهم‌ترین عامل گرایش به مصرف دخانیات میان دانشجویان مشخص شود. در ادامه، پس از برگزاری مصاحبه‌های نیمه ساختاریافته با خبرگان حوزه علوم اجتماعی، راهکارهای مبارزه با شیوع گرایش به مصرف دخانیات مشخص شد و در نهایت به کمک تکنیک تصمیم‌گیری چند معیاره این راهکارها اولویت‌بندی شدند. با توجه به بررسی‌های انجام گرفته از طریق ادبیات پژوهش، مهم‌ترین عوامل گرایش به مصرف دخانیات، عوامل اجتماعی (خانواده، دوستان و وظیفه و نقش اجتماعی)، فردی (فرهنگ، جنیست و شغل) و روانی (درک، انگیزش و باورها و عقیده‌ها) هستند. با توجه به استراتژی روش تحقیق کیفی، اطلاعات به دست آمده از مصاحبه و رتبه‌بندی سازوکارهای ضد بازاریابی پیشنهاد شده توسط خبرگان دانشگاه مازندران، مهم‌ترین راهکارها به ترتیب عبارت‌اند

از: تغییر نگرش، ایجاد هویت اطلاعاتی، تبلیغات، گرفتن تأیید اجتماعی، آموزش و گروههای NA، استفاده از جایگزین‌ها و افزایش هزینه‌های اجتماعی و فرهنگی مصرف، الگوسازی، افزایش قیمت دخانیات و در نهایت کنترل و نظارت.

در پایان، از آنجا که هدف پژوهش اولویت‌بندی راهکارهای ضدبازاریابی گرایش به مصرف دخانیات بود، برای پژوهش‌های آتی موضوعات زیر پیشنهاد می‌شود:

- شناسایی و اولویت‌بندی سازوکارهای ضدبازاریابی برای گرایش به مصرف مواد مخدر و الکل؛
- بررسی تأثیر سازوکارهای ضدبازاریابی ارائه شده میان دانشجویان.

منابع

- اراضی، حمید؛ حسینی، رستگار؛ رحیم‌زاده، مهدی (۱۳۹۳). مقایسه میزان استعمال سیگار و قلیان در بین دانشجویان تربیت بدنی و غیر تربیت بدنی. *فصلنامه دانشگاه علوم پزشکی جهرم*، ۳(۱۱)، ۵۷-۶۳.
- بازرگان، عباس (۱۳۹۱). *مقدمه‌ای بر روش‌های تحقیق کیفی و آمینته رویکردهای متداول در علوم رفتاری*. تهران: نشر دیدار.
- انصاری، رضوان؛ خسروی، علیرضا؛ مختاری، محمدرضا (۱۳۸۶). شیوع و علل گرایش به سیگار در دانشجویان پزشکی. *مجله علمی دانشگاه علوم پزشکی کرمان*، ۱(۲۵)، ۲۱-۲۶.
- ایمان، محمدتقی؛ نوشادیان، محمودرضا (۱۳۹۰). *تحلیل محتوای کیفی. پژوهش*، ۳(۲)، ۱۵-۴۴.
- بازاریان، سعیده؛ رجائی، یدالله؛ افسری، لیلا (۱۳۹۳). نقش بازدارنده‌های مذهبی و پیوند با خانواده در گرایش به مصرف سیگار، مواد مخدر و مشروب‌های الکلی. *محله روان‌شناسی خانواده*، ۱(۱)، ۱۹-۲۸.
- ترقی‌جاه، صدیقه؛ حمیدیه، مصطفی؛ یعقوبی، نرگس (۱۳۸۹). عوامل پیش‌بینی‌کننده مصرف سیگار و قلیان در دانشجویان دانشگاه‌های دولتی. *محله پژوهشی دانشکده پزشکی*، ۴(۳۴)، ۲۴۹-۲۵۶.
- جهفریان، سید سعید (۱۳۸۷). بررسی میزان گرایش به مصرف سیگار در بین دانشجویان دانشگاه مازندران و عوامل مؤثر بر آن. *پایان‌نامه کارشناسی ارشد. دانشگاه مازندران*.
- جهفری، فرهاد؛ امین‌زاده، مليحه (۱۳۹۰). بررسی شیوع و عوامل مرتبط با استعمال سیگار در بین دانشجویان دانشگاه هنر تهران. *محله علمی این سیما/اداره بهداشت و درمان نهاد*، ۳(۱۴)، ۲۳-۲۸.
- چینیان، محمد؛ رحمت‌زاده، ابوالقاسم؛ خلیفه سلطانی، مجید؛ معدنی، محمد رضا؛ عبداللہی، علی؛ آذری‌پور ماسوله؛ حسن؛ قطبی، مرجان؛ دستجردی، روبی؛ دینی، محبوبه (۱۳۸۹). نقش زنان در پیشگیری از مصرف دخانیات. *دیرخانه ستاد کشوری کنترل و مبارزه ملی با دخانیات*، ۱۰(۴)، ۱-۵.
- حیدری، غلامرضا؛ رمضانخانی، علی؛ مسجدی، محمد رضا (۱۳۸۹). بررسی عادات مصرف دخانیات در دانشجویان پسر رشته‌های پزشکی و غیر پزشکی دانشگاه شهید بهشتی در سال ۱۳۸۷. *محله علمی پژوهشی دانشکده پزشکی*، ۴(۲)، ۱۳۲-۱۳۶.
- دیوسالار، کورس؛ نخعی، نوذر؛ امینی، محمدرضا (۱۳۸۶). ارتباط بین فعالیت‌های مذهبی و مصرف سیگار در دانشجویان یکی از دانشگاه‌های کرمان، *محله علمی پژوهشی طب و تزکیه*، ۱۶(۶۶-۶۷)، ۶۳-۶۹.

رضخانی مقدم، حامد؛ شجاعی‌زاده، داود؛ صادقی، رویا؛ پهلوان‌زاده، باقر؛ شکوری مقدم، رویا و فاتحی، وحید (۱۳۹۱). بررسی شیوع و علل گرایش به مصرف سیگار و قلیان در دانشجویان دانشگاه علوم پزشکی تهران در سال تحصیلی ۱۳۸۹-۹۰. فصلنامه علمی پژوهشی بهداشت یزد، ۱۱۳-۱۰۳، ۴ (۱۱).

رمضانی، طاهره؛ گواری، فاطمه؛ محمد علیزاده، سکینه؛ ریانی، مسعود؛ بهرامپور، محمدرضا (۱۳۸۹). شیوع و علل گرایش به مصرف سیگار در دانشجویان دانشگاه‌های شهر کرمان. مجله دانشکده پرستاری و مامایی رازی کرمان، ۱۹ (۱۰)، ۱-۶.

طارمیان، فرهاد (۱۳۸۹). حقایقی درباره زندگی سالم و بدور از مواد (نکات عملی). تهران: دانشگاه تهران.

طارمیان، فرهاد؛ بوالهری، جعفر؛ پیروی، حمید؛ قاضی طباطبایی، محمود (۱۳۸۶). شیوع مصرف مواد در میان دانشجویان شهر تهران. مجله روان‌پزشکی و روان‌شناسی پاییزی ایران، ۱۳ (۴)، ۳۳۵-۳۴۲.

علایی خرایم، رقیه؛ کدپور، پروین؛ محمدخانی، شهرام؛ صرامی، غلامرضا و علایی خرایم، سارا (۱۳۹۰). میزان شیوع مصرف سیگار، قلیان، مشروبات الکلی و مواد مخدر و محرک در میان دانش آموزان دبیرستانی. فصلنامه اعتیادپژوهی سوء مصرف مواد، ۱۸ (۵)، ۹۹-۱۴۴.

فروزانفر، سمیه (۱۳۸۶). گرایش به مصرف سیگار در بین دانشجویان دانشگاه مازندران و عوامل مؤثر بر آن. پایان‌نامه کارشناسی ارشد. دانشگاه مازندران.

کلانتری، علی اکبر (۱۳۸۸). اسلام و الگوی مصرف، قم: مؤسسه بوستان کتاب.

کاتلر، فیلیپ؛ آرمسترانگ، گری (۲۰۰۸). اصول بازاریابی، (مترجم: بهمن فروزنده) (۱۳۹۱). چاپ شانزدهم، اصفهان: نشرآموخته.

مجیدپور، علی؛ حمیدزاده اربابی، یوسف؛ عباسقلی‌زاده، ناطق؛ صالحی، اسماعیل (۱۳۸۴). میزان شیوع و علل گرایش به مصرف سیگار در دانشجویان دانشگاه علوم پزشکی اردبیل. مجله علمی پژوهشی دانشگاه علوم پزشکی اردبیل، ۳ (۵)، ۲۶۶-۲۷۰.

<http://karafarinanmag.com> مقدسی، علیرضا (۱۳۸۶). الگوهای مختلف بازاریابی. قابل دسترس در میرحسامی، شریف (۱۳۸۸). بررسی نقش خانواده در گرایش جوانان و نوجوانان به اعتیاد. پایان‌نامه کارشناسی ارشد. دانشگاه پیام نور.

ناظمی، سعید؛ چمن، رضا؛ داوردوست، ناهید (۱۳۹۱). بررسی شیوع و علل گرایش به دخانیات در دانشجویان. فصلنامه دانش و تندرستی، ۳ (۷)، ۱۰۷-۱۱۱.

وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی (۱۳۸۰). کنترل و کاهش مصرف دخانیات در جوانان و نوجوانان. دبیرخانه کمیته کشوری کنترل دخانیات.

هادی، صلاح الدین (۱۳۹۳). عوامل مؤثر بر گرایش دانشجویان به دخانیات (مطالعه موردی: خوابگاه شهرک امام دانشگاه تبریز). فصلنامه مددکاری اجتماعی، ۳ (۲)، ۵۰-۵۹.

References

- Alaie Kharayem, R., Kedpour, P., Mohammad Khani, Sh., Sarami, Gh. R., Alaie Kharayem, S. (2010). Prevalence of smoking, hookah, alcohol and drugs and stimuli among high school students. *Quarterly Journal of Drug Abuse Research*, 18(5), 99-144. (in Persian)

- Ansari, R., Khosravi, A. & Mokhdari, M. (2007). The Prevalence and Causes of Smoking in Medical Students. *Journal of Kerman University of Medical Sciences*, 1(25), 21-26. (in Persian)
- Arazi, H., Hoseni, R. & Rahimzahe, M. (2013). Comparison of smoking and hookah use among physical education and physical education students. *Journal of Jahrom University of Medical Sciences*, 11(3), 57-63. (in Persian)
- Bazargan, A. (2012). *An Introduction to Qualitative Research Methods of Common Approaches to Behavioral Sciences*. Tehran: Didar Publishing. (in Persian)
- Bazzaian, S., Rajaei, Y. & Afsari, L. (2014). The inhibitor role of religious beliefs and family belonging in tendency towards smoking, addictive substance and alcohol consumption. *Journal of Family Psychology*, 1(1), 19-28. (in Persian)
- Benschop, A., Liebregts, N., Pol, P., Schaap, R., Buisman, R., Laar, M., Brink, W., Graaf, R. & Korf, D.J. (2014). Reliability and validity of the Marijuana Motives Measure among young adult frequent cannabis users and associations with cannabis dependence. *Addictive Behaviors*, 40, 91-95.
- Bonar, E., Cunningham, R.M., Polshkova, S., Chermack, S.T., Blow, F.C. & Walton, M.A. (2014). Alcohol and energy drink use among adolescents seeking emergency department care. *Addictive Behaviors*, 43, 11-17.
- Brauers, W. K., & Zavadskas, E. K. (2006). The MOORA method and its applicati to privatization in a transition economy. *Control and Cybernetics*, 35(2), 445-469.
- Chiniyan, M., Rahmatzadeh, A., Khalifeh Soltani, M., Nik Khalgh, A., Madani, M.R., Abdollahi, A., Azaripour Masoleh, H., Ghotbi, M., Dastjerdi, R & Dini, M. (2010). The role of women in preventing smoking. *Secretariat of the National Headquarters Control and National Tobacco Control*, 10(4), 1-5. (in Persian)
- Cooper, M. L. (2002). Alcohol use and risky sexual behavior among college students and youth: Evaluating the evidence. *Journal of Studies on Alcohol/Supplement*, 14, 101-117.
- Crone, M.R. & Reijneveld, S.A. (2007). The association of behavioural and emotional problems with tobacco use in adolescence. *Addict Behav*, 32(8), 8-16.
- Cruz, R.C., Person, S.D., Bittencourt, L., Efing, A.C. & Scarinci, I.C. (2016). Development and evaluation of a capacity building program in genderrelevant. *Evaluation and Program Planning*, 68, 1-6.
- Divsalar, K., Nakhie, N. & Amini, M.R. (2007). Relationship between Religious Activities and Smoking in Students at Kerman University. *Scientific Journal of Medicine and Cultivation*, 16 (66-67), 63-69. (in Persian)
- Forozanfar, S. (2007). *The tendency to smoking among students of Mazandaran University and its effective factors*. Undergraduate Master's thesis of Mazandaran University. (in Persian)
- Hadi, S. (2014). Effective Factors of Students' Tobacco Orientation (Case Study of Imam University Dorm Campus in Tabriz). *Social Work Quarterly*, 3(2), 50-59. (in Persian)
- Hedari, GH. R., Ramezankhani, A. & Masjedi, M.R. (2010). Study of smoking habits among male and female medical students of Shahid Beheshti University in 2009. *Journal of Faculty of Medicine*, 34(2), 132-136. (in Persian)

- Hsieh, H.F. & Shanon, S. (2005). Three Approaches to Content Analysis. *Qualitative Health Research*, 15(9), 1277-1288.
- Iman, M.T. & Noshadi, M.R. (2011-2012). Qualitative content analysis. *Pazhuhesh*, 3(2), 15-44. (in Persian)
- Jafari, F. & Aminzadeh, M. (2011). Prevalence and Related Factors Related to Cigarette Use among Students at Tehran Art University. *Avicenna Scientific Journal / Department of Health*, 3(14), 23-28. (in Persian)
- Jafariyan, S. (2008). *Study of smoking tendency among students of Mazandaran University and its effective factors*. Master's thesis undisclosed. Mazandaran University. (in Persian)
- Kalantari, A.K. (2009). *Islam and the pattern of consumption*. Qom: Book Garden Institute. (in Persian)
- Kondracki, N.L. & Wellman, N.S. (2002). Content analysis: Review of methods and their applications in nutrition education. *Journal of Nutrition Education and Behavior*, 34(4), 224-230.
- Kotler, F. & Armstrang, G. (2008). *Marketing principles*, (Translator: Bahman Forouzandeh). Isfahan: Published, Sixth Edition. (in Persian)
- Majidpour, A., Hamidzadeh Arbabi, Y., Abasgholizadeh, N. & Salehi, E. (2005). Prevalence and Causes of Smoking in Students of Ardabil University of Medical Sciences. *Journal of Ardabil University of Medical Sciences*, 3(5), 266-270. (in Persian)
- Miller, D. (2011). *Is Anti-Marketing Right For Your Band?* Available in: www.hypebot.com.
- Ministry of Health and Medical Education. (2001). *Control and reduce smoking in youth and adolescents*. Secretariat of the National Tobacco Control Committee. (in Persian)
- Mirhesami, Sh. (2009). *Investigating the role of families in the tendency of youth and adolescents to addiction*. Undergraduate Master's thesis unpublished Payame Noor University. (in Persian)
- Moghadasi, A.R. (2007). *Different marketing patterns*. Available in: <http://karafarinanmag.com>. (in Persian)
- Nazemi, S., Chaman, R. & Davar dost, N. (2011). Prevalence and Causes of Smoking in Students. *Journal of Knowledge and Health*, 3(7), 107-111. (in Persian)
- Peattie, K. & Peattie, S. (2008). Social marketing: A pathway to consumption reduction? *Journal of Business Research*, 62(2), 260-268.
- Perkins, H. W. (2002). Surveying the damage: A review of research on consequences of alcohol misuse in college populations. *Journal of Studies on Alcohol/ Supplement*, 91-100 (14), 91-100.
- Ramezani, T., Gavari, F., Mohammad Alizadeh, S., Riyani, M. & Bahrampour, M.R. (2010). Prevalence and Causes of Smoking in Students at Kerman University Universities. *Journal of Razi Nursing and Midwifery Faculty of Kerman*, 19(10), 1-6. (in Persian)
- Rezaei, J. (2015). Best-worst multi-criteria decision-making method. *Omega*, 53(2015), 49-57.
- Rezaei, J. (2015). Best-worst multi-criteria decision-making method: Some properties and a linear model. *Omega*, 64(2015), 1-5.
- Rezakhani Moghadam, H., Shojaiezadeh, D., Sadeghi, R., Pahlevanzadeh, B., Shekvari Moghadam, R. & Fatehi, V. (2012). Prevalence and causes of smoking and hookah

- tendency in students of Tehran University of Medical Sciences during the academic year of 2010-2011. *Yazd Health Journal*, 4(11), 103-113. (in Persian)
- Richman, A. (1983). Cost/ Effectiveness Analysis of Alcoholism and Drug Abuse Treatment Programs: The Relevance of Recidivism and Resource Absorption. *Evaluation and Program Planning*, 5(6), 49-52.
- Rigotti, N.A., Lee, J. E. & Wechsler, H. (2000). Us college student's use of tobacco products. *American Medical Association*, 284(6), 699-705.
- Sodhi, K. (2011). Has marketing come full circle? Demarketing for sustainability. *Business strategy series*, 12 (4), 117-185.
- Taraghi Jah, S., Hamdieh, M. & Yaghobi, N. (2010). Predictors of smoking and hookah smoking in university students. *Journal of Faculty of Medicine*, 4(34), 249-256. (in Persian)
- Taremiyan, F. (2010). *Facts about Healthy Living (Practical Tips)*. Tehran: University of Tehran. (in Persian)
- Taremiyan, F., Bolhari, J., Pirozi, H & Ghazi Tabatabaie, M. (2007). Prevalence of drug use among students in Tehran. *Journal of Psychiatry and Clinical Psychology of Iran*, 3(13), 342-335. (in Persian)
- Thal, J. M. & Zhang, J. (2012). (De) marketing to Manage Consumer Quality Inferences. *Workshop on the Economics of Advertising and Marketing*.
- Tucker, J. S., Pedersen, E.. R., Miles, J. N. V., Ewing, B. A., Shih, R. A. & D'Amico, E. J. (2014). Alcohol and Marijuana Use in Middle School: Comparing Solitary and Social-Only Users. *Journal of Adolescent Health*, 55(2014), 744-749.
- Wall, A.P. (2005). Government demarketing: different approaches and mixed messages. *European Journal of Marketing*, 39 (5/6), 421-427.
- Wall, A.P. (2007). Government “demarketing” as viewed by target audience. *Marketing Intelligence & Planning*, 25 (2), 421-427.
- Yang, Z., Schaninger, Ch. M. & Laroche, M. (2012). Demarketing teen tobacco and alcohol use: Negative peer influence and longitudinal roles of parenting and self-esteem. *Journal of Business Research*, 66 (4), 559–567.